



In unseren Verkaufsgebieten Niedersachsen, Schleswig-Holstein, Hamburg suchen wir zur Unterstützung unserer Abteilung Vertrieb Inland, zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Gebietsrepräsentant im Außendienst (m/w/d).

Gebietsrepräsentant im Außendienst (m/w/d) für den Raum Niedersachsen / Schleswig-Holstein / Hamburg

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- ◆ Eigenverantwortlicher Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Kundennetzwerke sowie die intensive Beratung unserer Kunden
- ◆ Umsetzung der Vertriebsziele als direktere Ansprechpartner für einen definierten Kundenkreis
- ◆ Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- ◆ Organisation und Durchführung von Produktschulungen und Vorträgen
- ◆ Nutzung des internen CRM-Systems zur Verwaltung der Vertriebsaktivitäten sowie Pflege von Kunden- und Stammdaten

Ihr Profil:

- ◆ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- ◆ Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte wünschenswert - idealerweise im Umfeld der Bauzulieferindustrie
- ◆ Affinität für technische Produkte
- ◆ Unternehmerisches Denken
- ◆ Hohes Maß an Eigenmotivation sowie Kunden- und Serviceorientierung
- ◆ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- ◆ Hohe Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit

Wir bieten:

- ◆ Gründliche Einarbeitung und Onboarding
- ◆ Faire Vergütung und Sonderleistungen
- ◆ Sehr gutes Betriebsklima und flache Hierarchien
- ◆ Außerbetriebliche Aktivitäten und Firmenevents
- ◆ Weiterbildungsmöglichkeiten

Sie erfüllen nicht alle Anforderungen? Kein Problem.

Wir fördern unsere Mitarbeiter nach besten Möglichkeiten und unterstützen Sie gern, Ihre Fähigkeiten weiter auszubauen. Sprechen Sie uns einfach an.

Klingt nach einem spannenden Job? Dann werde jetzt Teil der VEKA-Familie.

Bewerben Sie sich direkt online unter: karriere.veka.de

Ihr Ansprechpartner

VEKA AG
Melanie Lischensky
D: 02526 29 5210
melischensky@veka.com



www.karriere.veka.de
facebook.com/VEKAAG



Das Qualitätsprofil
★★★★★★